

## Ein viertel Jahrhundert Erfahrung.

Herzlich willkommen und schön, dass Sie uns gefunden haben. abel & käufl ist einer der führenden spezialisierten Betriebe für professionelle Kommunikation in Deutschland. Mit rund 90 Mitarbeitern (m/w/d) an mehreren Standorten offerieren wir seit 1995 ein breites Spektrum professioneller Kommunikationslösungen und Services für die Bereiche Industrie & Handel, öffentliche Einrichtungen und öffentliche Sicherheit.

Weitere Informationen finden Sie unter [www.abel-kaeufl.de](http://www.abel-kaeufl.de).

**Zur Verstärkung unseres Teams im südbayerischen Raum suchen wir Sie ab sofort als**

## **Sales Manager / Vertriebsaußendienstmitarbeiter für Südbayern (m/w/d)**

### Ihre Aufgaben.

Als kommerzieller Ansprechpartner beraten Sie operativ unsere BOS-Kunden (Feuerwehr/Rettungsdienst/Polizei/Katastrophenschutz etc.) sowie unsere Fachhandelspartner in allen Fragen der modernen, professionellen Kommunikationstechnik und betreuen den gesamten Vertriebsprozess konstruktiv und lösungsorientiert. Das Portfolio umfasst das komplette Sortiment des Digitalfunks für die BOS inklusive des weiteren Bedarfs an Kommunikationstechnik und Dienstleistungen.

Sie sind Teamplayer im deutschlandweit agierenden BOS-Vertrieb und betreuen neue sowie bestehende BOS-Kunden und Fachhandelspartner. Eine selbstständige und zuverlässige Arbeitsweise zeichnet Sie ebenso aus, wie eine partnerschaftliche, kompetente und nachhaltig verbindliche Kommunikation im Kontakt mit unseren Kunden und Partnern.

### Ihr Profil.

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung mit relevanter Berufserfahrung im technischen Vertrieb.
- Sehr gute EDV-Kenntnisse.
- Interesse und Spaß an der modernen BOS-Einsatz(leit)technik.
- Kommunikationsstärke und sicheres Auftreten.
- Hohe Eigenmotivation und idealerweise Branchenerfahrung.
- Hohe Reisebereitschaft und Flexibilität.
- Mitglied und Erfahrung in einer BOS-Organisation.

### Wir bieten Ihnen.

- Eine spannende und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem deutschlandweit führenden PMR-Handelsunternehmen.
- Ein offenes und kollegiales Miteinander im Team und die Gewissheit, gemeinsam sichtbare Ergebnisse zu erzielen.
- Flexibles Arbeitszeitmodell.
- Firmenwagen mit Privatnutzung.
- Unterstützung durch projektspezifisches Sales-Backoffice.
- Modernste technische IT-Ausstattung.
- Ergonomische Arbeitsplatzausstattung.

### Interessiert?

Wir sind gespannt und freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit möglichem Eintrittstermin und Gehaltsvorstellung per Mail an [bewerbung@abel-kaeufl.de](mailto:bewerbung@abel-kaeufl.de).